

Das IREB Partnerprogramm

Ihre Kompetenz, Ihr Anspruch, Ihr Partner-Siegel

Das IREB Partnerprogramm richtet sich weltweit an Unternehmen, die besonderen Wert auf fundiertes Know-How legen – Unternehmen, welche die Qualifikation ihrer Mitarbeitenden an internationalen Standards und Best Practices des IREB ausrichten und damit eine entscheidende Kernkompetenz für sich beanspruchen. Die Teilnahme am IREB Partnerprogramm unterstreicht diesen Anspruch.

Durch ein Gütesiegel, das IREB Partner-Siegel, unterstützt IREB seine Partner in der Außendarstellung. Dieses in Silber, Gold oder Platin verliehene Siegel verdeutlicht das Engagement eines Unternehmens für die Qualifikation seiner Mitarbeitenden.

Sowohl die Anzahl der nach IREB zertifizierten Mitarbeitenden als auch der Grad der Qualifikation fließen in die Einstufung ein.



Vorteile für ein am Partnerprogramm teilnehmendes Unternehmen

IREB Partner-Siegel auf Unternehmens-Webseite und Werbematerialien

- Teilnehmende Unternehmen am IREB Partnerprogramm signalisieren, dass die Qualifizierung ihrer Mitarbeitenden einen hohen Stellenwert einnimmt. Sie setzen damit ein starkes Zeichen sowohl für Geschäftspartner als auch für Mitarbeitende.
- Unternehmen erhalten mit dem IREB Partnersiegel einen Kompetenznachweis von hohem Marketingwert.

Unternehmens-Logo / -Link auf der IREB Webseite

- Mit der Publikation als Partner auf der IREB-Webseite tritt das Unternehmen international in Erscheinung. Es wird so zu einer der ersten Adressen für potenzielle Kunden.
- Das Unternehmen hebt sich vom Wettbewerb ab

Vorteile für IREB

- Das Partnerprogramm stellt eine direkte Verbindung der IREB Zertifizierungen zur gelebten Praxis her.
- Unternehmen unterstreichen mit ihrer Partnerschaft die Praxistauglichkeit und den Mehrwert des von IREB entwickelten internationalen Standards und helfen so, diesen Standard weiter am Markt zu festigen.

Aufbau des IREB Partnerprogramms

Partnerstatus

Auf Basis der Anzahl der CPRE zertifizierten Mitarbeitenden erhält das Unternehmen einen der drei Partnerstatus:



Die Einstufung erfolgt nach:

- Unternehmensgröße, ggf. auch einer Organisationseinheit (Niederlassung, Abteilung etc.)

Die Qualifikation eines Unternehmens spiegelt sich zum einen in der reinen Anzahl seiner CPRE-zertifizierten Mitarbeitenden wider und zum anderen in der Tiefe der jeweils erreichten Zertifizierung.

- Anzahl vorhandener Zertifikate im:

RE@Agile Primer.....	0,25 Punkte je Zertifikat
Foundation Level.....	1 Punkt je Zertifikat
Practitioner.....	2 Punkte je Zertifikat
Specialist / Advanced Level.....	3 Punkte je Zertifikat
Expert.....	15 Punkte je Zertifikat

Ermittlung des Status in zwei Schritten

1. Es wird die im Unternehmen/in der Organisationseinheit vorhandene Gesamtpunktzahl ermittelt. Dazu wird je Person nur das höchste erworbene Zertifikat berücksichtigt.
Zertifikate im RE@Agile Primer werden jedoch immer gezählt.

Ein Beispiel:

1 Person mit RE@Agile Primer Zertifikat:

1 x 0,25 Punkte. 0,25 Punkte

3 Personen nur mit Foundation Level Zertifikat:

3 x 1 Punkt 3 Punkte

4 Personen mit je 1 Practitioner Zertifikat:

4 x 2 Punkte. 8 Punkte *

5 Personen mit je 1 Specialist Zertifikat:

5 x 3 Punkte. 15 Punkte **

1 Person mit 1 Specialist und 1 Advanced Level Zertifikat:

2 x 3 Punkte. 6 Punkte **

Dieses Unternehmen/diese Organisationseinheit erzielt 32,25 Punkte.

* Die Foundation Level Zertifikate dieser Personen werden nicht gezählt!

** Die Foundation Level Zertifikate und die Practitioner Zertifikate dieser Personen werden nicht gezählt!

2. Neben der Gesamtpunktzahl ist auch die auf die Anzahl der Mitarbeitenden bezogene durchschnittliche Punktzahl maßgeblich. Das Unternehmen legt hierbei selbst fest, welche Größe zugrunde gelegt wird – die Unternehmensgröße oder eine betrachtete Organisationseinheit.

Zuordnung zum Partnerstatus

Aus obigen Werten wird der Status anhand der folgenden Übersicht festgestellt:



Partnerstatus	Silber	Gold	Platin
Durchschnittl. Punktzahl bezogen auf die Mitarbeitenden (mindestens) *	0,4 Punkte	0,6 Punkte	0,8 Punkte
Gesamtpunktzahl (mindestens) *	6 Punkte	19 Punkte	31 Punkte

* Es muss sowohl die Mindestpunktzahl bezogen auf die Anzahl der Mitarbeitenden als auch die Mindestgesamtpunktzahl erreicht werden..

Die Eingruppierung erfolgt i. d. R. zu Jahresbeginn (Laufzeit ist immer ein Kalenderjahr), wird aber innerhalb eines Jahres bei Bedarf angepasst.

Teilnahme am Partnerprogramm

Die IREB GmbH und das teilnehmende Unternehmen schließen einen Partnervertrag mit einer Laufzeit von einem Kalenderjahr (1.1. bis 31.12.). Jährlich wird eine Verwaltungsgebühr von 250 Euro erhoben. Ohne Kündigung verlängert sich der Vertrag automatisch um ein weiteres Jahr.

Die Partner melden die Zahl der Mitarbeitenden und die Anzahl der vorhandenen IREB-Zertifikate zu Vertragsbeginn bzw. jeweils am Jahresanfang für eine neue Laufzeit; diese Zahlen fließen in die IREB-Webseite als Teil der Partnerinformation ein, so dass die Zuordnung des Partner-Status für Interessierte transparent ist. IREB überprüft die vom Partner genannten Zahlen in der Regel nicht, da durch die Veröffentlichung auf der IREB-Webseite eine „Kontrolle durch die Community“ gegeben ist.

Dem Partner wird von IREB das Partner-Siegel für Print und elektronische Verwendung zur Verfügung gestellt. Bei elektronischer Verwendung muss der Partner das Siegel zu seinem Eintrag auf der IREB-Webseite verlinken, umgekehrt verlinkt IREB die Partnerinformationen mit der Webseite des Partners.

Bei Interesse an der Teilnahme am Partnerprogramm setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung:

E-Mail & Web

info@ireb.org
www.ireb.org

Adresse

IREB GmbH
Mahlbergstr. 25
76189 Karlsruhe

Telefon

+49 (0) 721 / 98 23 45 90

Deutschland

Zeigen Sie Ihre Expertise - Werden Sie Partner.